



# Erfolgsberichte

## ► 3KV GmbH

### Der Kunde

Die 3KV ist ein führender Spezialdistributor für maßgeschneiderte Lösungen in den Bereichen IT-Infrastruktur und Security, Passive Netzwerk-Infrastruktur und Cloud Computing.

### Die Aufgabe / Das Problem

Die Firma 3KV befindet sich auf einem starken Expansionskurs. Die Aufgabe bestand darin, Neukunden zu generieren und möglichst viele Angebotsanfragen für die ebenfalls aufgestockte Vertriebsabteilung zu generieren.

### Die Lösung

Aufbau eines Teams aus drei Mitarbeitern zur ausschließlichen Neukunden-Gewinnung.

Customizing und Installation eines leistungsfähigen CRM-Tools zur Lead-Generierung und zum Lead-Management.

Schulung der Mitarbeiter in der telefonischen Kalt-Akquise, in der Bedienung des CRM-Tools und Erarbeitung von Argumentationsleitfäden zu den Vorteilen der Firma 3KV und des Produktportfolios.

### Der Erfolg

„Es gelang in kürzester Zeit neue, betriebs- und branchenfremde Mitarbeiter zu schulen. Schon im ersten Monat konnte eine dreistellige Anzahl Leads und mit einem sechsstelligen Angebotsvolumen generiert werden.“

*Thorsten Raudies, 3KV GmbH*

### Auf einen Blick

#### Kunde

3KV GmbH

#### Branche

IT-Distribution

#### Einsatzbereich

Lead-Generierung

#### Erfolg

Gewonnen wurde eine dreistellige Anzahl neuer Interessenten mit einem sechsstelligen Angebotsvolumen schon innerhalb des ersten Monats.